

郑锅报

郑州锅炉股份有限公司主办 总第二十七期 2015年4月

拿手机 得奖金 不断攀升的销售业绩引领公司开创新局面

—— 董事长崔红旗、销售总监崔长虹为销售业绩前四名颁奖

2015年4月7日，公司对取得2015年第一季度销售业绩突出的张伟东、翁立保、杨志周、高必全给予丰厚奖励，更有多部iPhone6手机。以资奖励给业绩突出的他们。会议中，总裁王国华对销售公司前三个月的业绩做了总结，并对四月份的工作做出规划

与安排。董事长崔红旗也感叹到：“公司本月得奖人员还是比较少的，我希望我面前放着奖品的桌子能够比多、更丰厚！”希望全体销售人员再接再厉，共创佳绩。

(行政部 贾鑫)



董事长崔红旗、销售总监崔长虹为销售业绩前四名颁奖



董事长崔红旗为销售业绩第一名高必全颁发奖金



董事长崔红旗为销售业绩第四名高必全颁发奖金

4月中旬，公司模式壁南墙一条街上万朵樱花竞相开放。引来了许多职工工作之余欣赏樱花美景。

赏樱何须去郑大 郑锅院内樱花开



热烈祝贺郑锅股份连续第四次被认定为省高新技术企业

2015年3月25日，郑州锅炉股份有限公司在全体员工的集体努力下，通过层层审核，终于被河南省科学技术厅、财政厅、税务局联合认定为河南省2014年度第二批高新技术企业。这已是郑锅第四次被认定为高新技术企业。

2008年4月，经国务院批准，科技部、财政部、税务总局三部门联合出台《高新技术企业认定管理办法》（简称“高企认定办法”）。办法规定，经认定的拥有核心自主知识产权的高新技术企业将享受15%的企业所得税率优惠。该政策旨在通过政府部门协调联动，运用税收杠杆“撬动”企业自主创新与技术研发活力，成为国

家创新体系建设进程中的“主力军”。

为了响应国家“为创新减税，给企业松绑”的号召，郑锅股份积极申请高新技术企业认定。尤其是郑锅研发的大型循环流化床发电锅炉低排放技术的开发应用，得到了相关政府部

门的支持。高新技术企业的再次认定，是激励郑锅在自主创新道路上勇往直前的一颗“定心丸”。相信郑锅在相关政策的推动下，在生产绿色节能环保产品、提高经济效益的道路上越走越远！

(电子商务 李梦嘉)



扫一扫，关注郑锅官方微信！
郑锅官方微信公众账号：zgbgwx

郑锅领导参加中电协四届六次理事会



2015年3月31日—4月2日，公司领导杨予华、崔长虹、张修冰一行应邀参加了中国电器工业协会四届六次理事会。会议上，中电协常务副会长杨启明先生做了《主动适应新常态继续推进电器工业由大到强发展》的工作报告。

此次会议主要审议通过了四届六次理事会的工作报告，并审议通过第五届会员代表大会类文件草案。郑锅股份作为中电协的理事单位，深入贯彻中电协四届六次理事会的会议精神，争创锅炉行业一流品牌。

一、经济发展新常态要求电

业必须向质量效益型转变。为，经济增长速度正从高速增长，发展方式正从规模速度型粗放增长转向质量效率型集约增长。在这种形势下，郑锅在2014年，全力改革适应新常态，努力创新焕发新作为，研

制生产出国内第一台116MW角管式热水锅炉，该炉是通过GEF项目引进技术以及国内外角管水管锅炉产品和技术研究的基础上，进行自主创新设计的具有低排放、高效燃烧、低

二、环境污染的严峻形势要求

2014年9月，能源局联合印发《煤电节能减排升级与改造行动计划（2014—2020年）》要求燃煤电厂需达到燃机排放水平。

为贯彻低碳环保路线，郑锅大力研发生产燃油燃气锅炉、生物质发电锅炉、余热锅炉等高效环保产品。其中稻壳秸秆生物质发电锅炉，不仅环保清洁，还使一些稻壳秸秆等农林废弃物变废为宝，一举两得。

三、一带一路总体布局要求电

会议指出，我国正在加大基础设施走出去战略，鼓励企业参与境外基础设施建设和产能合作，推动电力等

锅股份在全体员工的共同努力下，出口蒙古国15t/h内循环流化床锅炉、出口墨西哥30T02Z1型锅炉，承建印尼25t/h锅炉安装项目等等。2015年初，我国又与哥伦比亚签订锅炉出口合同。一张张订单，代表着

进行优化与产品创新的结合，加快产业转型升级，坚定不移地实施走出去战略。

中电协四届六次理事会的顺利召开，为电器工业行业在接下来的一年中的全新发展指明了道路。郑锅股份一定会大力提升行业品牌形象，增强国际合作交流，以“互联网+”为支撑，引领锅炉行业新发展。

(电子商务 李梦嘉)

“心服务，星体验” 河北150吨流化床电站锅炉

日前，郑锅售后服务中心收到了来自河北东光150吨流化床电站锅炉安装现场人员的进度表，详细记录了每天的工作进度以及锅炉安装中需要解决的问题，郑锅用心周到的安装服务让客户体验到了五星级的服务标准。

通过和郑锅安装工程师沟通我们了解到，150吨循环流化床电站锅炉主机、辅机及配件于3月12号到达客户现场，经过安装人员紧张有序的工作，目前已进入安装收尾工作，东光化工150吨流化床电站锅炉从无到有也见证了郑锅一流的售前、售中、售后服务：

1、售前服务：郑锅销售人员在了解到河北东光化工有限公司扩大再生产满足供电以及蒸汽的需求后，第一时间赶赴客户厂区，根据实际的发电量以及蒸汽供应量、客

户的投资预算情况、并结合当地的燃料供应以及环保要求，由专业锅炉工程师为客户量身打造最合适、最经济的150吨循环流化床电站锅炉，确保其利润最大化。

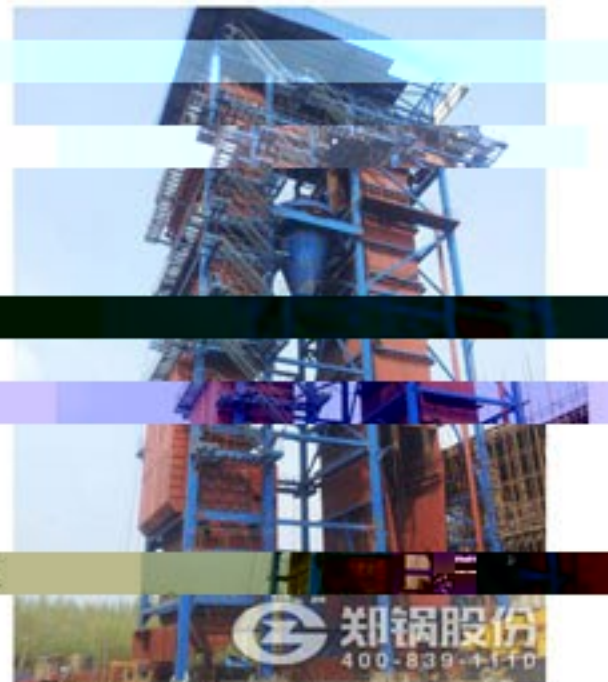
2、售中服务：签订合同后，为了让客户进一步了解郑锅的公司实力，销售人员带领客户参观了郑锅先进的150吨流化床电站锅炉生产线，在“以质量为中心”的同时尽量缩短生产周期，严把产品验收工作，确保了150吨流化床电站锅炉的高质量。

3、售后服务：150吨流化床电站锅炉经过多方位检验符合客户需求后发到客户运行现场河北省，郑锅对锅炉安装、调试进行免费指导，确保锅炉安装质量和调试顺利，此次传来的150吨流化床电站锅炉安装现场人员的进度表从确认安

装清单、技术图纸到安装中每个细节都做了详细的记录，真正做到了不放过每一个细节的完美服务理念。

郑锅五星级的售前、售中、售后服务完美诠释了“心服务，星体验”的服务理念，使得河北东光150吨流化床电站锅炉的安装平稳高效。郑锅售后服务中心将继续为客户提供最专业的服务。您可以通过拨打全国免费咨询热线400-839-1110了解更多郑锅一流服务体系。

(电子商务 孟新玲)



150吨流化床电站锅炉安装现场图片

企业用人三大原则，人品比执行力更重要

首次成功签订最大容积低温贮槽

近期我郑锅容器公司成功接到1台80m³液体二氧化碳低温贮槽订单，用户为国内某著名啤酒制造公司。该产品为我公司生产的最大容积的低温产品，也是首台介质为“液体二氧化碳”的储罐。

低温贮槽用途十分广泛，它在石油化工、能源工业、机械制造、科研军工甚至民用餐饮、卫生等国民经济的各个领域都起着重要的作用，它是

低温技术中一个关键的设备。低温贮槽设备为双层套装结构，内容器承受高压力和低温工况，夹层中填充保温材料——珠光砂，并抽成高真空。一般分卧式和立式两种。与常规压力容器相比，其技术含量高、工艺复杂，对公司设计水平、制造工设备、人员素质都提出了更高的要求。

(郑锅容器 吕亚丽)



用人第二原则：专心工作

明才智都属一般；所以，我们也很难做到“一心二用”。所以，对待工作，我们必须专心、专注、专一。简单的说，用人第二原则就是“专心工作”。

首先，专职工作，严禁兼职。前段时间，笔者在各种媒介上、包括圈子内都听到很多友人提到“兼职创业”，笔者对此有自己的看法。笔者认为，如果“兼职创业”确实能够不影响自己的本职工作，那么这种“兼职创业”是可以尝试的；然而，在现实中，大多数的“兼职创业”都是用企业的钱培育自己的“小事业”，最终本职工作没有做好，兼职事业也是一团糟，而且特别容易遭人非议。在笔者所负责的辖区内，是严禁员工从事兼职工作的。道理很简单：你根本无法做到“一心二用”。工作是需要我们用心、专心才能去完成的。

其次，专心工作是员工必须具备的一项素质。失去这项素质，员工专心工作表现在以下三点：

首先，专心工作，严禁兼职。前段时间，笔者在各种媒介上、包括圈子内都听到很多友人提到“兼职创业”，笔者对此有自己的看法。笔者认为，如果“兼职创业”确实能够不影响自己的本职工作，那么这种“兼职创业”是可以尝试的；然而，在现实中，大多数的“兼职创业”都是用企业的钱培育自己的“小事业”，最终本职工作没有做好，兼职事业也是一团糟，而且特别容易遭人非议。在笔者所负责的辖区内，是严禁员工从事兼职工作的。道理很简单：你根本无法做到“一心二用”。工作是需要我们用心、专心才能去完成的。

其次，专心工作是员工必须具备的一项素质。失去这项素质，员工专心工作表现在以下三点：

最核心的、本职的工作，这也是最能

或单位创造更大效益的标志。每个员工都会有各种繁琐的杂事，但是作为一名好员工，必须学会“20/80”原则，将你宝贵的时间和精力聚焦到你最核心的、最本职的工作上。只有这样才能创造出真正有价值的业绩，为企业多做贡献，实现自己的人生价值。

用人第三原则：勇担责任 主动暴露问题

企业所喜欢的员工，永远都是那些勇于承担责任的员工，因为他们自信、有魄力、能带动团队中其他成员共同成长。上级放心，下属拼命，勇于承担责任的员工，是企业的脊梁。

用人第三原则，就是员工勇于承

快将问题解决，而不是越积越多，最后变成巨大的包袱。

这样的员工，就事论事，不回避、不逃避，勇于面对现实和困难，直面挑战，带领团队由甘做成员变成

团队领袖。当遇到难题时有迎难而上的勇气和毅力，主动暴露问题，拒绝逃避地掩埋，分析问题并寻找最佳解决方案，同时总结、反省和提高，提高自己的学习能力和解决问题的能力，这样的员工只会越来越优秀！

(杨登星)